

## 达人主播齐聚四面山 电商沙龙赋能乡村发展

本报讯(记者 周小烨)8月6日,由区电子商务协会、区新专联主办的“2025第三期江津电商沙龙暨达人主播走进四面山活动”在中山镇、四面山镇、四屏镇成功举办。活动得到了区委统战部、区商务委、四面山管委会及重庆双福国际农贸城的指导支持,吸引了多位电商达人、主播及相关部门负责人参与。

活动中,区商务委、中山镇政府、重庆双福国际农贸城及区电子商务协会代表共同组成慰问团,首先来到中山镇,集中慰问了中山派出所、中山消防队、交通安全劝导站、森林防火哨卡及中山环卫工人,向他们致以诚挚的问候。随后,慰问团前往四面山消防站、联合四面山管委会、四面山镇相关人员,一同向四面山供电所、派出所及消防站的工作人员表达感谢。最后,慰问团走进四屏镇派出所,集中慰问了森服中心和派出所的工作人员,向大家致以亲切的问候和衷心的感谢。

当天,在第三期电商沙龙上,区商务委相关负责人介绍了我区电商产业发展现状及政策支持,随后,抖音达人阿墩、刁阿姨、宋大叔、赵月桥等分别结合自身经验,分享了短视频创作、直播带货及农产品电商运营的心得。来自全区各乡镇的电商代表也踊跃发言,共同探讨如何利用电商平台推动本地特色产品销售。

区委常委、统战部部长黄丁参加活动。

## 德感工业园召开赛评大会

本报讯(记者 王笑伊 通讯员 刘原原)8月4日,德感工业园发展中心组织召开2025年第二季度赛评大会,全面贯彻江津区“885”工作机制要求,系统总结二季度及上半年经济运行与重点工作成效,科学部署三季度重点任务。

会上,4名新进人员作履职承诺,展现青年干部担当;现场通报一季度考核结果及二季度区级平台赛马比拼排名;9个科室及保税楼专班负责人通过数据对标、案例剖析,直观呈现工作实绩;班子成员对各自分管领域一、二季度赛马比拼指标对比情况进行分析总结,重点部署三季度工作。

会议指出,上半年,园区迎难而上、主动作为,各方面取得一定成效,部分指标好于预期,但在产业协同、要素保障等方面仍需提升。针对三季度“黄金冲刺期”,要围绕大局精准发力,锚定目标争先进位。聚焦存量挖潜,加快3个新批项目落地,盘活闲置土地资源;推动益海嘉里、广州双桥、博力生物等存量企业扩产扩能,加速在建项目形象进度,强化主体培育,引导企业升规入限。要聚力招商激活动能,争取资金赋能发展。紧盯区外、市外招商引资,聚焦主导产业延链补链,招真引实、招新引高;加强项目谋划争取,充分论证明方向,明确路径控节奏,压实责任快推进,切实增强发展动力和后劲。

## 四屏镇第四届“清凉季”稻田摸鱼活动火热举行 游客尽享山野清凉与农耕野趣



稻田摸鱼活动火热举行  
通讯员 张诗雨 摄

本报讯(通讯员 张诗雨)日前,江津区四屏镇第四届“清凉季”稻田摸鱼活动在四面村七星台社狐狸坝举行。本次活动吸引了120余位游客参与,现场欢声笑语不断,大家撸起裤腿、轻装上阵,在清凉的高山稻田中重拾野趣,感受农耕文化的独特魅力。

据了解,本次活动投放了300斤鲜鱼,40组亲子家庭与40名成人选手在30分钟的限定时间里,不仅收获了满篓的鲜鱼,更在泥水中找回了纯粹的快乐。四屏镇通过这样充满乡土气息的活动,让参与者在清凉山野间感受传统农耕文化的魅力,为夏日避暑增添别样的趣味体验。

随着稻田摸鱼活动的圆满结束,四屏镇“清凉季”的后续活动——垂钓比赛、度假大舞台和高山富氧运动季也将陆续登场,为游客朋友们带来更多夏日欢乐。

## 广兴镇三伏攻坚“双线作战” 推进农业丰产与安全防线建设

本报讯(记者 吕晓 通讯员 王馨蕾)连日来,广兴镇在三伏时节全力推进“双线作战”,一手抓农业丰产增收,一手筑牢安全防护屏障,实现农业发展与安全保障协同推进。

在农业丰产方面,广兴镇聚焦“迎”丰收,以科技赋能推动枳壳产业提质增效。通过全面推广矮化透光修剪、测土配方施肥等精细化管理技术,构建起“品种改良+科学管理”的双轮驱动模式。这一系列举措成效显著,推动全镇枳壳亩均产量同比提升24%,4200亩枳壳种植基地喜获丰产。经农业农村部门测产预估,全镇鲜枳壳总产量将突破150万斤大关。

安全防线建设上,广兴镇着重“备”应急,围绕“水电路”核心要素开展全域排查,强化保障能力。对45处驻地部队林区消防栓、12座消防水池、2辆应急送水车进行全面检修维护,确保消防设施完好率达100%;协同供电部门完成16处林区电力线路隐患专项整治、2座农网变压器容量升级。同时,对辖区河、库、塘等重点水域的安全防护设施开展拉网式排查,增设警示标识26处、补充救生设备30余套,并联合学校、村社开展“珍爱生命、预防溺水”专题宣传12场,切实保障高温极端天气下供水供电稳定运行与群众生命安全。

# 把习近平总书记的殷殷嘱托 全面落在重庆大地上

## 双福工业园上半年招商“大丰收” 多领域布局强劲激活发展“引擎”

本报讯(记者 廖秋平 实习记者 李诗语 罗朝民 通讯员 唐琴)招商引资是经济发展的“源头活水”。昨日,记者从双福工业园发展中心获悉,今年前6月,双福工业园已签约项目34个,涵盖电子信息、智能装备、新能源等多个领域。

上半年,双福工业园创新实行多元招商模式。以“链主”招商引进豪进集团重庆总部基地项目,将有效促进一批关键零部件本地化配套率的提升,有望吸引更多相关企业的加入,增强产业集群效应。通

过头企业赛力斯双福工厂引进华众汽车零部件生产制造基地项目、延锋国际江津基地项目等,进一步完善从关键零部件、整车制造到后端服务的新能源汽车产业链条。招商队伍赴苏州、上海等地区,拜访对接目标企业及客商,引进聚泰科技西南总部暨光模组生产基地项目、互盟冷云存储工程技术中心项目等。

心中有数,手中有策。今年以来,双福工业园坚持以创新招商模式为核心引擎,依托现有企业,深化以商招商、产业链招

商,一手抓“链主”“龙头”企业引进,一手抓关键环节企业和配套企业,在“走出去”和“引进来”上双向发力,为园区发展注入源源不断的“活水”。

“我们组建了四支招商队伍,与重点商会、行业协会进行多次沟通对接,拓宽信息渠道,吸引优质项目落户,多措并举聚商引商、以企引企,推动更多项目‘链’上开花。”双福工业园相关负责人介绍,上半年,园区领导高位谋划、带队外出,主动

寻找锁定靶向企业,开展招商考察20余次,考察项目40余个,接待洽谈企业100余家,目前储备在谈项目47个。

一次次跨越山河的“双向奔赴”,一批批重点项目签约落地、加速建设,一个个产业集群聚链成势、优势凸显……双福工业园正以量质齐升的招商成效,勾勒出园区高质量发展的清晰脉络。

### 聚焦工业高质量发展

## 电力负荷再创新高 重庆枢纽港产业园多措并举保障电力供应稳定

本报讯(记者 刘星欣 见习记者 李江 通讯员 明萌)今年入夏以来,重庆遭遇多轮持续性高温天气,局部地区最高气温达到44摄氏度,用电负荷快速攀升。8月5日14时45分,重庆电网负荷首次突破3000万千瓦,今年第四次刷新历史新高,较去年最高负荷提升191万千瓦,增长了6.7%,给全市电力保供工作带来了巨大挑战。

为应对夏季负荷高峰,重庆枢纽港产业园全面统筹园区内煤电、发电站等资源,助力江津乃至整个重庆电力供应稳定。

“我们加强运行管理、检修维护、设备缺陷管理、技术监督等工作,优化

机组运行方式,提高机组负荷率,着力解决好空预器、烟冷器堵塞等突发情况,提升设备可靠性,严格执行燃煤掺配标准,精细配煤掺烧措施,确保入炉煤质满足电量、节能、环保要求。”华能重庆珞璜发电有限责任公司相关负责人介绍,作为我国西南地区装机容量最大的绿色环保型火力发电厂,企业始终践行华能“三色”文化理念,充分发挥在能源电力安全保供中的“顶梁柱”作用,自6月入夏以来,累计发电超20亿千瓦时。

充足的电力有了,如何将电安全稳定送至千家万户?优化电网网架结构、提升供电能力是关键。

近年来,随着重庆枢纽港产业园入驻企业纷至沓来,原有的110千伏顺江变电站负荷逐渐饱和,高峰时段电压不稳定,给许多企业生产带来一定影响。园区对企业新增负荷需求进行全面摸底后,2023年5月,110千伏唐家湾变电站启动建设,新装2台主变压器,容量共10万千瓦安,新建双回路空架线路14.06千米,2024年10月建成投运。

截至目前,园区有220千伏变电站1座、110千伏变电站4座,35千伏以上输电线路26条、10千伏线路50条,供电可靠率达99.99%,综合电压合格率达99.895%。

## 乡村振兴进行时

本报讯(记者 陈俊希 通讯员 刘为)8月6日,贾嗣镇民福村200亩冬瓜基地绿意盎然,硕大的“黑优大冬瓜”缀满藤蔓,映衬着农户们采收装运的忙碌身影,空气中弥漫着丰收的喜悦。

民福村的冬瓜丰收,是贾嗣镇发展冬瓜南瓜特色产业、推广“种苗供应+订单回收”订单农业模式的生动缩影。今年初,在镇政府的引导下,重庆瑞浓椿农业科技有限公司落户贾嗣,建起了高标准集约化育苗基地,统一提供“黑优大冬瓜”“蜜本南瓜”等优质抗病种苗,在全镇推广种植约1500亩。让农户们安心的是企业提供的“三包”服务(包种苗、包技术、包销路),技术人员定期到田间指导,企业承诺以保底价回收产品,仅在采收时扣除少量种苗成本,大大降低了种植风险和前期投入压力。

“从选苗到卖瓜,一条龙服务,省心又省力!”民福村股份经济联合合作社负责人廖善伟抹了把额头的汗,指着刚装满的一车冬瓜,笑容里满是踏实。

丰收的喜悦直接转化成了实实在在的收益。仅民福村这200亩冬瓜,预计总产量就将达到300万斤,实现产值约120万元,可带动本村及周边100多户农户户均增收6000元以上。

这还只是贾嗣镇特色产业图景的一角。放眼全镇,今年冬瓜、南瓜总产量预计将突破10000吨,整体产值有望冲击千万元大关,为农民增收和村集体经济壮大注入了强劲动力。



农户们装运冬瓜  
记者 陈俊希 摄

下一步,贾嗣镇将持续完善“企业+合作社+农户”利益联结机

制,鼓励更多农户通过土地入股、务工就业、参与种植等形式深度融

入产业链,共享产业振兴带来的增值收益。

(上接第一版)大坪村拥有2000亩枳壳种植面积、600户种植户。招商成功后,渝枳香迅速以村集体生产车间为基础,增设了生产线、切片机等新设备,采用全新的电烘干技术。

“去年枳壳丰收季,一个月最多敢收250吨。”罗小中的一个“敢”字道出了问题核心,“收了也处理不过来,一不小心还卖不出去。”

如今,这些问题全部迎刃而解,随着加工能力的大幅提高,仅在今年6月,大坪村生产车间的枳壳收货量便达到400吨。更重要的是,随着与亳州方面进入深度合作,以夏坝枳壳为代表的“江津枳壳”直接接入了全国中药材市

场网络,巨大的市场消化能力让滞销、跌价等问题得到有效缓解。

量上去了、种类多了、市场更多了,罗小中的“胃口”也更大了,目前他已开始考察果汁加工,希望在不久的将来做出一款枳壳果汁,推出更具价值的产品。

### 既是“入网”更是“立品”

外来的客人在帮忙,夏坝镇自身也没闲着。

“学习教育走深走实,就要切实把学习教育成果转化为群众看得见、摸得着的民生福祉。”夏坝镇党委清晰地认

识到这一点,随着摆摆问题到解决问题的推进,学习教育成果精准地转化为产业发展的强大动力。

夏坝镇鸭江村种植大户刘泽华从2021年开始种植枳壳,一口气发展了500多亩,还成立了锦佑中药材种植家庭农场。眼看要出成果时,问题来了——加工设备不够只能产鲜果,再投资引进设备有点“力不从心”。此次镇党委也给他送来了“及时雨”,为其向区农业农村委申报了专项项目补贴,让他建起了现代化的烘干车间。

“鲜果变干果,保质期延长了,卖的客户也更多。”说起新车间,刘泽华掩不住的兴奋。

“全国市场大浪淘沙,入场的产品既要有品质,更要立品牌,才能走得长远。”这是夏坝镇全体干部共同的想法。为此,该镇干部们不仅化身“指导员”,尽力为企业、合作社、种植户指导解决各类问题,更成为“宣讲员”,积极开展讲座培养各农户和各合作社的品质观念与品牌意识,擦亮“江津枳壳”这块金字招牌。据最新消息,随着夏坝镇出产的“江津枳壳”声名鹊起,国内某知名企业也伸出了橄榄枝。这场围绕枳壳产业从“查”到“改”的“入网行动”,不仅见证了夏坝镇党员干部的初心与担当,更成为了学习教育成果的升华和践行。